



## Rubén Díez Punzano

CEO

Ikan Biotech

Email: [ruben.diez@ikanbiotech.com](mailto:ruben.diez@ikanbiotech.com)

**“Apostamos por un estudio personalizado de cada paciente, para determinar qué combinación de medicamentos funcionará mejor en su tratamiento.”**

### ¿Quiénes sois y a qué os dedicáis?

Ikan Biotech es una empresa que opera en el sector de la biotecnología, nacida hace ya 5 años con el espíritu de convertirse en un referente dentro del mundo de la investigación y lucha contra el cáncer.

Centramos nuestro foco de actividad en el estudio del cáncer de colon, aunque en nuestro pipeline se encuentran otros tipos de cáncer que afectan al aparato digestivo. Nuestra propuesta de valor consiste en el estudio personalizado de cada paciente, para determinar así que combinación de medicamentos funcionará mejor en su tratamiento. Este nivel de especificidad permite reducir los efectos secundarios negativos en el paciente, así como costes del tratamiento y aumentar la efectividad del mismo.

### ¿En qué fase se encuentra ahora vuestra empresa?

Tras 2 años de investigación y apoyados a través de un proyecto H2020, tenemos una herramienta de evaluación de tratamientos personalizados contra el cáncer de colon en una fase de desarrollo avanzada, a la que le quedan otros 2 años para terminar de desarrollarse y estar lista para lanzarse al mercado.

### ¿En qué proyectos I+D+i habéis participado?

El proyecto más importante en el que hemos participado es el SME H2020 con el que hemos iniciado el desarrollo de esta plataforma y en lo que hoy en día estamos centrados únicamente, pero desde nuestros inicios hemos participado en otros proyectos con otras empresas de Navarra donde aportábamos nuestro expertise en la realización de ensayos preclínicos in vivo utilizando como modelo animal el pez cebra.

### ¿Qué tipo de colaboraciones/sinergias puedes buscar con otras #pymeNavarra?

Actualmente estamos buscando realizar un consorcio de empresas para poder finalizar esta última fase de desarrollo. Ya hemos contactado alguna empresa de Navarra que aportará su know-how para el desarrollo de un algoritmo que haga de motor de decisión a la hora de analizar los datos. Por otro lado, también estamos buscando cómo aumentar el número de biopsias a las que tener acceso para poder realizar nuestros estudios de efectividad de tratamientos tanto in vitro, como in vivo y así generar una base estadística suficientemente robusta en un menor periodo de tiempo.

### ¿En qué te podría ayudar alguien que esté leyendo esta entrevista?

Lo más importante es dar difusión al proyecto, que las instituciones, organismos y empresas nos conozcan. Creemos que esta plataforma tiene un alto potencial de ser una ayuda efectiva en el tratamiento del cáncer. Como todo I+D, es importante financiar esta fase de desarrollo hasta que la plataforma se comercialice, por lo que estamos abiertos a escuchar nuevas oportunidades de financiación.