



Mª Cristina Amorós Vicente

Directora Comercial Navarra y Aragón
ELKARGI SGR
Email: camoros@elkargi.es

“Una de nuestras novedades es la nueva línea financiera de apoyo a la Innovación, que destaca por ser muy competitiva.”

¿Cuál es tu papel/actividad dentro de tu empresa/institución?

Actualmente soy la Directora Comercial de ELKARGI en Navarra y Aragón. Llevo más de 20 años trabajando en esta entidad financiera, pero siempre desarrollando diferentes funciones. Esto me ha permitido, un aprendizaje permanentemente y crear una red de colaboración muy enriquecedora con empresas, entidades financieras e instituciones. Mi principal motivación, es seguir impulsando el tejido empresarial navarro.

¿En qué proyectos estás trabajando actualmente?

Estoy centrada en la estrategia de negocio orientada a resultados, para lograr los objetivos de ELKARGI lo que, en definitiva, es beneficioso para tejido empresarial. Uno de los principales de este año, es dar a conocer nuestros servicios al mayor número posible de pymes navarras. Que conozcan las posibilidades que les ofrecemos para obtener financiación, así como nuestros servicios de formación y asesoramiento financiero: diagnóstico de la empresa, optimización de la tesorería, acompañamiento en planes de sucesión, estructuraciones de propiedad, etc.

También estamos impulsando la Transformación Digital de las pymes navarras, junto con AIN y ZABALA. Creemos que la cooperación, es un valor en sí mismo. Va en nuestro ADN. También destacaría nuestra nueva línea financiera de apoyo a la Innovación que es muy competitiva.

¿Cómo puedes ayudar a la #pymeNavarra?

Escuchándola. Primero escuchamos las necesidades de las empresas para poder ofrecerles la mejor solución. Analizamos sus necesidades de financiación para inversiones, circulante, internacionalización, avales técnicos... Mantenemos un firme compromiso de apoyo a la I+D+i, el emprendimiento y la economía social. Buscamos que la pyme mejore y la acompañamos en la profesionalización de su función financiera. Hacer que sean rentables, los proyectos viables. Para ello contamos con un magnífico equipo de profesionales.

¿Qué es lo que más te gusta de tu trabajo?

Nuestra orientación al cliente nos obliga a estar constantemente adaptándonos a las necesidades reales de las pymes. Así, acabamos de lanzar el proyecto METIX, gestión de riesgos, para asesorar a las pymes con posiciones financieras internacionales, en la gestión y control de sus riesgos financieros en tipos de cambio, tipos de interés y materias primas. Ofrecemos alternativas sencillas a problemas complejos.

A lo largo de estos 20 años no he conocido dos empresas iguales. Es muy gratificante ver nacer y crecer proyectos, así como ayudar a que se consoliden. ¡Todos los días aprendo muchísimo de todas ellas!