



LA ENTREVISTA

“Nos encantaría traer a Obama o a Rafael Nadal”

ENTREVISTA LUIS HUETE CEO de SBALS Society / Con esta iniciativa, está cambiando la vida de muchos estudiantes. En septiembre de 2013 llegará a Barcelona, París, Monterrey y Costa Rica.

Carmen Gª Herrería, Madrid

Luis Huete (Madrid, 1992) es un convencido de que para despertar las inquietudes de los universitarios hay que acercarles ejemplos que merezcan la pena. Por eso, junto con algunos amigos, ha puesto en marcha SBALS Society y han conseguido llevar a la Universidad de Navarra a ponentes de la talla de Borja Prado, presidente de Endesa; Dani Juncadella, piloto de F3, o Julio Fernández, presidente de Filmax, con una media de asistencia de 150 estudiantes.

¿Cómo surge la idea de SBALS?

En contra de lo que se suele criticar, hay muchos jóvenes que tienen ganas de hacer cosas, pero que no sabe muy bien el qué. Nicolás de Salas, nuestro presidente, siempre dice que SBALS surge de la apatía, de las ganas de sacar a las personas que tienen motivación de sus escondites, para que hagan algo con su vida.

¿De qué te encargas tú?

Ahora mismo estamos en un proceso de expansión y yo me dedico más a SBALS España, que por ahora sólo está asentado en Pamplona. Coordino un poco los diferentes departamentos: legal, financiero, *sponsors*...

¿Es una iniciativa sólo para vuestra universidad?

Todo lo contrario; la universidad nos ayuda en algunas cosas, pero somos independientes. El plan es estar, de aquí a 2015, en 25 países. Gracias a los intercambios de los estudiantes,

“Somos independientes de la universidad. El plan es estar, de aquí a 2015, en 25 países”



Con tan solo 21 años, Luis Huete es uno de los pilares de SBALS Society, que pronto va a implantarse fuera de España.

¿Están de moda los testimonios?

En 1990 comenzaron en Estados Unidos las conferencias TED, bajo lema “ideas que merece la pena difundir”. Desde entonces, son cada vez más las iniciativas que difunden valores a través de testimonios. En España, destaca el Congreso de Valores y el propio SBALS.



vamos haciendo contactos fuera. En septiembre de 2013 empezamos en Valladolid, Barcelona, París, Costa Rica y Monterrey.

¿Cómo se sostiene económicamente?

Además de una inversión inicial crear la web y demás, hay que pagar los viajes de los ponentes, que cuestan una media de 300 euros. Cobramos una cuota de socio de 15, pero no es suficiente, por eso estamos buscando *sponsors*. También la universidad nos ayuda, prestándonos sus instalaciones y, a veces, financiando algún viaje.

¿Por qué crees que son tan importantes los ejemplos?

Porque te ves reflejado. Que una persona te cuente su experiencia, que te diga: yo fracasé en esto, fracasé en lo otro, esto me fue bien, esto me fue peor... es una experiencia sú-

perbuena. Después de cada conferencia la gente sale muy motivada, pensando que tiene que hacer algo con su vida.

¿Qué es lo más importante que has aprendido?

Que no puedes llegar a ningún sitio sin un equipo bueno. Muchas veces los componentes de ese equipo van a ser mucho mejor que tú, y eso es lo que hace que crezcas y que aprendas, que no te quedes parado.

¿Quién es el máximo reto como invitado?

Hombre, pues nos encantaría traer a Barack Obama (risas). Una ponente que nos encantaría es Rafael Nadal, porque es un ejemplo de motivación, de superación, de trabajo, de constancia. Pero no siempre tiene que ser gente súper conocida, sino personas que de verdad hayan hecho algo con su vida.

Luis Huete como estudiante...

ESTUDIOS

3º curso de Global Management and Law en la Universidad de Navarra.

EL MEJOR RECUERDO

La gente de mi clase, porque hay muy buen nivel.

EL PEOR

Cuando te preparas mucho un examen y luego te va fatal.

LA CLASE

Global Political Economy.

UN PROFESOR

Rafael García, de Historia del Derecho.

UN APODO

La verdad es que me suelen llamar Luis...

UN LIBRO

“El vendedor más grande del mundo”, de Og Mandino.

UNA PELÍCULA

“El Padrino”, de Francis Ford Coppola.

UN VIAJE

Irme a vivir a Inglaterra.

UN AMIGO

Depende de cada momento de la vida.

EL MEJOR CONSEJO

Sonreír y dar gracias por lo que tienes.